

Royalty: Gran minería privada pagará US\$ 255 millones en primer semestre... con la nueva ley sería el doble



■ ■ ■ **EL ALTO PRECIO DEL COBRE** en lo que va de este año, junto con un alza sustancial de las ganancias de la industria minera en el primer semestre, implicará un aumento también significativo en el impuesto que deberán pagar las principales compañías que operan en el país por concepto de royalty.

De acuerdo a cálculos realizados por el Centro de Estudios del Cobre y la Minería (Cesco), las provisiones de la gran minería privada para el pago de este impuesto específico alcanzó a US\$ 255 millones en el primer semestre del año, tres veces más de lo que destinaron en el mismo período del año pasado cuando el precio del cobre fue golpeado por la crisis financiera.

La cifra se eleva a US\$ 376 mi-

llones si se suma a Codelco, que en el primer semestre provisionó US\$ 121 millones por royalty, tras obtener excedentes por US\$ 2.552 millones. En todo caso, el monto destinado a este impuesto por la minera estatal no modifica los ingresos del Estado porque los resultados de Codelco van íntegros a las arcas fiscales.

En los pagos de este tributo al fisco son claves las operaciones de la gran minería privada —específicamente de Escondida, Anglo American, Collahuasi y Los Pelambres—, pues en conjunto representan alrededor del 80% del total de lo provisionado por royalty minero.

Y CON EL PROYECTO APROBADO...

■ ■ ■ **SI EL PROYECTO DE**

ROYALTY que propuso el gobierno —que sube el impuesto desde el 4% actual a una escala de entre 5 y 9% sobre el margen operacional— hubiese estado en vigencia durante el primer semestre de este año, las provisiones de la minería privada para el pago de este impuesto habrían llegado, según las estimaciones de Cesco, a un total de US\$ 481 millones; esto es, un incremento de 88% o de US\$ 226 millones respecto de lo provisionado con la ley actual.

La que más vería elevado su pago por royalty es minera Escondida, de la australiana BHP Billiton, que habría pasado de provisiones por unos US\$ 90 millones a US\$ 170 millones.

Después estaría Collahuasi, de US\$ 43 millones a US\$ 89 millones; Pelambres, de los Luksic, de

US\$ 36 millones a US\$ 81 millones, y Anglo American, de US\$ 30 millones a US\$ 44 millones.

Considerando a estas cuatro grandes compañías y sólo en el primer semestre, los mayores pagos al fisco con la nueva ley sumarían alrededor de US\$ 185 millones.

LO QUE PREVÉ EL GOBIERNO

■ ■ ■ **EN EL INFORME FINANCIERO** que acompaña el proyecto de ley de aumento del royalty, el Gobierno estimó que los mayores ingresos fiscales por este concepto en el 2011 alcanzarían a \$ 166.200 millones (unos US\$ 332 millones a un dólar a \$ 500) con un precio promedio del cobre estimado en US\$ 3,2 la libra en 2010 y de US\$ 3,3 en 2011.

Grupo colombiano ISA se convirtió en el principal operador de concesiones viales chilenas

■ ■ ■ **TRAS CASI NUEVE MESES** de negociaciones, esta mañana se oficializó la venta del 60% de la propiedad de Cintra Chile en manos del grupo español Ferrovial a la empresa colombiana ISA, con lo cual esta última se convirtió en el mayor operador de autopistas concesionadas del país con un total de cinco tramos de la Ruta 5 entre Santiago y Río Bueno que suman 907 kilómetros.

Esta transacción que produjo el

cambio de controlador de la firma que preside Herman Chadwick, involucró un monto cercano a los 229 millones de euros (casi US\$ 300 millones). Asimismo, las partes acordaron una futura opción de compra del 40% del capital restante por parte de ISA, con lo cual el volumen total de esta operación ascendería a 381,5 millones de euros (unos US\$ 498 millones), según informó Cintra en España a través de un comunicado.

Las autopistas consideradas en el traspaso corresponden a las concesiones Santiago-Talca, Talca-Chillán, Chillán-Collipulli, Collipulli-Temuco y Temuco-Río Bueno.

Junto con marcar la desinversión de Ferrovial en el negocio de concesiones viales chileno, esta venta implica la irrupción en el país del grupo ISA, que desde su base en Colombia participa también en el desarrollo de sistemas de

infraestructura para electricidad, telecomunicaciones y transporte en Brasil, Perú, Bolivia, Chile, Panamá y Centroamérica. A diciembre pasado, sus activos consolidados superan los US\$ 8.340 millones con ingresos anuales por US\$ 1.617 millones. En el sector eléctrico, cuenta con un total de diez empresas que lo consolidan como el mayor transmisor de energía de Latinoamérica con 38.000 kilómetros de red.